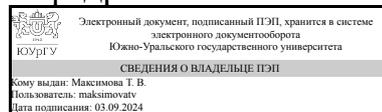


УТВЕРЖДАЮ:
Заведующий выпускающей
кафедрой



Т. В. Максимова

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

дисциплины 1.Ф.П0.10 Организация и техника внешнеторговых операций
для направления 38.03.01 Экономика

уровень Бакалавриат

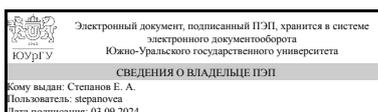
профиль подготовки Международная экономика и торговля

форма обучения очная

кафедра-разработчик Таможенное дело

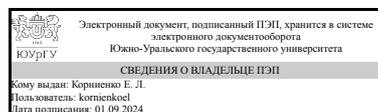
Рабочая программа составлена в соответствии с ФГОС ВО по направлению подготовки 38.03.01 Экономика, утверждённым приказом Минобрнауки от 12.08.2020 № 954

Зав.кафедрой разработчика,
к.экон.н., доц.



Е. А. Степанов

Разработчик программы,
к.экон.н., доц., доцент



Е. Л. Корниенко

1. Цели и задачи дисциплины

Цель: получение студентами теоретических знаний и практических навыков в области подготовки, заключения и исполнения международных торговых сделок, как основных, так и обеспечивающих международный товарооборот, в том числе: 1. формирование представлений по вопросам организации внешнеэкономической деятельности, ее правового регулирования и валютно-финансового обеспечения; 2. изучение основных коммерческих операций и операций, обеспечивающих внешнеторговый оборот; 3. знакомство с областью производственного и научно-технического сотрудничества как специфической сферы международного коммерческого дела. Задачи дисциплины: 1. формирование понятийно-терминологического аппарата, характеризующего организацию и экономику внешнеэкономической деятельности; 2. изучение организационных форм международной торговли, условий поставок товара, оформления документов на внешнеторговые операции; 3. знакомство с новыми формами и методами международной торговли, в том числе с торговлей научно-техническими знаниями, патентами и лицензиями; 4. ознакомление с техникой проведения арендных операций, организацией международных производственно-технических связей, кооперации и совместного производства; 5. знание сущности практических действий участников внешнеэкономической деятельности, в том числе составление внешнеторгового контракта и использование форм международных расчетов; 6. усвоение основных форм и средств государственного регулирования и содействие развитию внешнеэкономической деятельности фирмы.

Краткое содержание дисциплины

Внешнеэкономические операции: сущность и виды. Организация и техника проведение внешнеторговой сделки купли-продажи. Контрактное оформление международной торговой сделки. Внешнеторговая документация, оформляющая исполнение коммерческой сделки. Международные встречные операции. Международные арендные операции. Операции по международному обмену инженерно-техническими услугами. Операции по международному туризму. Транспортные операции и транспортные условия внешнеторговых сделок. Соглашения с внешнеторговыми посредниками, их целесообразность. Разработка экспортных и импортных контрактов на поставку и закупку машин и оборудования. Внешнеэкономические операции: сущность и виды. Понятие и виды внешнеторговых сделок и внешнеторговых операций. Основные и обеспечивающие виды международных коммерческих операций. Организация и техника проведение внешнеторговой сделки купли-продажи. Механизм реализации внешнеторговой сделки. Система изучения иностранных фирм во внешней торговле. Контрактное оформление международной торговой сделки. Понятие, виды и структура внешнеторгового контракта купли-продажи. Определение базисных условия поставки Инкотермс. Подготовка и исполнение экспортных и импортных контрактов. Внешнеторговая документация, оформляющая исполнение коммерческой сделки. Понятие и основные группы внешнеторговых документов. Унификация и стандартизация документации. Международные встречные операции. Понятие и особенности встречной торговли. Виды и характеристика международных встречных сделок. Международные арендные операции. Основные условия финансового лизинга и международной аренды. Операции по международному

обмену инженерно-техническими услугами. Международный обмен лицензиями. Виды технологий. Правовая охрана технологий. Классификация форм передачи технологий. Содержание лицензионного соглашения. Инжиниринговые услуги как предмет внешнеторговых сделок. Основные условия международных договоров по предоставлению инженерно-консультационных услуг. Лизинговые операции во внешнеторговой деятельности. Этапы заключения и реализации лизинговой внешнеторговой сделки. Международный лизинг и его унификация. Операции по международному туризму: сущность, виды и особенности. Транспортные операции и транспортные условия внешнеторговых сделок. Транспортные операции и транспортные условия внешнеторговых сделок. Базисные транспортные условия поставки. Услуги, сопряженные с транспортными операциями. Значение и условия транспортного обслуживания внешнеторговых операций. Виды транспортных перевозок и транспортные технологии для обеспечения внешнеторговых сделок. Правовые основы международных перевозок отдельными видами транспорта. Международные конвенции и соглашения, регулирующие международные перевозки грузов и пассажиров. Соглашения с внешнеторговыми посредниками, их целесообразность. Необходимость использования внешнеторговых посредников и условия их работы на внешних рынках. Виды посредников и посреднических услуг в международной торговле. Особенности договорных отношений с посредниками. Разработка экспортных и импортных контрактов на поставку и закупку машин и оборудования. Оценка экспортных возможностей предприятия. Подготовка условий проекта контракта на поставку готовой машинно-технической продукции. Определение технических характеристик и качества продукции. Формула цены. Системная поставка современной наукоемкой продукции и специфика подготовки внешнеторговых контрактов. Программа дисциплины является частью основной образовательной программы в соответствии с ФГОС высшего образования по направлению 38.03.01 «Экономика» (Бакалавр) профиль «Международная экономика и торговля». Дисциплина реализуется с применением дистанционных образовательных технологий. Образовательная деятельность по дисциплине осуществляется на английском языке. Качество обучения по дисциплине определяется в рамках внутренней системы оценки. К оценке качества обучения могут привлекаться работодатели и их объединения с целью подготовки обучающихся в соответствии с профессиональными стандартами и требованиями рынка труда к специалистам данного направления подготовки.

2. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины

Планируемые результаты освоения ОП ВО (компетенции)	Планируемые результаты обучения по дисциплине
УК-1 Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач	Знает: - виды и технологии внешнеторговых операций; - последовательность осуществления внешнеторговых организаций; - методы государственного регулирования и контроля внешнеторговой деятельности; - нормативно-правовую базу, регулирующую внешнеторговую деятельность на разных географических рынках; - принципы организации международного бизнеса в разных странах Умеет: - осуществлять поиск, критический

	<p>анализ и синтез информации в области организации и техники внешнеторговых операций</p> <p>Имеет практический опыт: - поиска, критического анализа и синтеза информации в области организации и техники внешнеторговых операций</p>
<p>ПК-9 Способен осуществлять деятельность по планированию и организации внешнеэкономической деятельности предприятия и контролировать ее выполнение</p>	<p>Знает: - классификацию международных договоров в сфере внешнеэкономической деятельности; - принципы документооборота внешнеторговых сделок; - правила оформления документации по внешнеторговому контракту и условия внешнеторгового контракта</p> <p>Умеет: - осуществлять взаимодействие с участниками внешнеторгового контракта; - составлять проект внешнеторгового контракта; - оформлять документацию по внешнеэкономической деятельности и внешнеторговый контракт в соответствии с требованиями международных актов и локального законодательства отдельных стран и регионов</p> <p>Имеет практический опыт: - поиска и анализ информации о потенциальных партнерах на внешних рынках; - разработки условий внешнеэкономических соглашений, договоров и контрактов; - осуществления организационного сопровождения участия предприятия в исполнении обязательств по внешнеторговому контракту</p>

3. Место дисциплины в структуре ОП ВО

Перечень предшествующих дисциплин, видов работ учебного плана	Перечень последующих дисциплин, видов работ
<p>Глобальный маркетинг, Деловые переговоры, Международная торговля</p>	<p>Не предусмотрены</p>

Требования к «входным» знаниям, умениям, навыкам студента, необходимым при освоении данной дисциплины и приобретенным в результате освоения предшествующих дисциплин:

Дисциплина	Требования
<p>Деловые переговоры</p>	<p>Знает: - виды, формы и этапы деловых переговоров, в том числе особенности ведения переговоров на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах), - социально-психологические основы лидерства, управления конфликтами и коадообразования (тимбилдинга);- ролевую структуру команды и роль руководителя в осуществлении социального взаимодействия в команде, в том числе при ведении переговоров-</p>

	<p>виды и формы переговоров, этапы переговорного процесса, тактические приемы, используемые в переговорах , - этику делового общения и правила ведения переговоров Умеет: - осуществлять деловые переговоры и другие виды деловых коммуникаций в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах), - планировать, проводить подготовку и вести деловые переговоры; - выявлять проблемные зоны в социальном взаимодействии и находить пути их преодоления;- создавать команду и взаимодействовать с уже существующей в трудовом коллективе, - осуществлять деловую переписку по вопросам заключения внешнеторгового контракта; - вести деловую переписку с иностранными партнерами для получения информации об исполнении обязательств по внешнеторговому контракту Имеет практический опыт: - ведения деловых переговоров и других видов деловых коммуникаций в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах), - применения методов формирования и поддержания духа единой команды в трудовом коллективе; - ведения деловых переговоров и социального взаимодействия, - ведение деловых переговоров и деловой переписки, в том числе на иностранном языке</p>
Международная торговля	<p>Знает: - основные закономерности развития всемирного хозяйства и международных экономических отношений; - мировые, региональные и национальные хозяйственные связи и их взаимозависимость, - содержание основных понятий "международная и внешняя торговля", современные методы и формы международной торговли; - место и роль международной торговли товарами и услугами в современной системе хозяйственных связей; - особенности функционирования зон свободной торговли, таможенных союзов, общего рынка, экономического и валютного союза;- особенностей формирования цен на ведущих мировых товарных рынках; стандарты и требования внешних рынков к продукции; - методы и инструменты работы с базами данных внешних рынков Умеет: - осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации о международных экономических отношениях, состоянии международной торговли и экономики, применять системный подход для решения поставленных задач, - анализировать факторы и показатели, характеризующие развитие конъюнктуры современных товарных рынков Имеет практический опыт: - поиска,</p>

	<p>критического анализа и синтеза информации о международных экономических отношениях, состоянии международной торговли и экономики;- применения системного подхода для решения поставленных задач, - оценки состояния международной торговли на современном этапе и перспективных тенденциях ее развития;- применения принципов организации и поддержки связей с деловыми партнерами с целью планирования и организации внешнеэкономической деятельности предприятия</p>
<p>Глобальный маркетинг</p>	<p>Знает: - особенности планирования продуктовой политики предприятия на глобальном рынке; - особенности планирования ценовой политики предприятия на глобальном рынке; - особенности планирования сбытовой политики предприятия на глобальном рынке; - особенности планирования коммуникационной политики предприятия на глобальном рынке; - влияние факторов макросреды отдельных географических рынков на планирование и организацию маркетинговой деятельности; - стратегии маркетинга во внешнеэкономической деятельности; - инструменты оценки эффективности и результативности маркетинга на глобальном рынке, - инструменты цифрового маркетинга и особенности их применения с учетом локальных особенностей отдельных географических рынков; - основы разработки маркетинговой стратегии в цифровой среде; - инструменты оценки эффективности и результативности маркетинга в цифровой среде Умеет: - планировать и реализовывать маркетинговую стратегию предприятия во внешнеэкономической деятельности, включая планирование инструментов комплекса маркетинга; - разрабатывать план маркетинга предприятия на глобальном рынке; - оценивать эффективность и результативность маркетинга во внешнеэкономической деятельности, - планировать маркетинговую стратегию в цифровой среде на глобальном рынке; - планировать и использовать инструменты цифрового маркетинга на глобальном рынке с учетом локальных особенностей отдельных географических рынков Имеет практический опыт: - планирования маркетинговой стратегии во внешнеэкономической деятельности; - планирования и использования инструментов комплекса маркетинга на глобальном рынке; - реализации и контроля за выполнением плана маркетинга во внешнеэкономической деятельности, - разработки и реализации маркетинговой стратегии в цифровой среде на глобальном рынке; - планирования и реализации</p>

	маркетинговой деятельности на глобальном рынке с использованием цифровых инструментов и с учетом локальных особенностей отдельных географических рынков
--	---

4. Объём и виды учебной работы

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 з.е., 108 ч., 68,5 ч. контактной работы

Вид учебной работы	Всего часов	Распределение по семестрам в часах	
		Номер семестра	
		8	
Общая трудоёмкость дисциплины	108	108	
<i>Аудиторные занятия:</i>	60	60	
Лекции (Л)	36	36	
Практические занятия, семинары и (или) другие виды аудиторных занятий (ПЗ)	24	24	
Лабораторные работы (ЛР)	0	0	
<i>Самостоятельная работа (СРС)</i>	39,5	39,5	
Выполнение задания для самостоятельной работы по темам дисциплины (Контрольные задания)	11	11	
Подготовка к экзамену	8,5	8,5	
Подготовка к практическим занятиям (Тестирование №1, Тестирование №2, Тестирование №3, Тестирование №4)	20	20	
Консультации и промежуточная аттестация	8,5	8,5	
Вид контроля (зачет, диф.зачет, экзамен)	-	экзамен	

5. Содержание дисциплины

№ раздела	Наименование разделов дисциплины	Объем аудиторных занятий по видам в часах			
		Всего	Л	ПЗ	ЛР
1	Внешнеэкономические операции: сущность, виды, особенности организации и правового регулирования	44	28	16	0
2	Особенности заключения внешнеэкономических контрактов и соглашений	16	8	8	0

5.1. Лекции

№ лекции	№ раздела	Наименование или краткое содержание лекционного занятия	Кол-во часов
1	1	Внешнеэкономические операции: сущность и виды. Понятие и виды внешнеэкономических сделок и внешнеэкономических операций. Основные и обеспечивающие виды международных коммерческих операций.	2
2	1	Организация и техника проведения внешнеэкономической сделки купли-продажи. Механизм реализации внешнеэкономической сделки. Система изучения иностранных фирм во внешней торговле.	2

3	1	Контрактное оформление международной торговой сделки. Понятие, виды и структура внешнеторгового контракта.	2
4	1	Определение базисных условий поставки Инкотермс.	2
5	1	Подготовка и исполнение экспортных и импортных контрактов	2
6	1	Внешнеторговая документация, оформляющая исполнение коммерческой сделки	2
7	1	Понятие и основные виды внешнеторговых документов.	2
8	1	Унификация и стандартизация документации согласно международным стандартам, правилам и принципам ВТО.	2
9	1	Международные бартерные операции. Понятие и особенности бартерных контрактов. Виды и характеристика международных бартерных сделок	2
10	1	Международные арендные операции. Основные условия финансового лизинга и международной аренды	2
11	1	Операции по международному обмену инженерно-техническими услугами. Международный обмен лицензиями. Виды технологий. Правовая охрана технологий. Классификация форм передачи технологий. Содержание лицензионного соглашения	2
12	1	Инжиниринговые услуги как предмет внешнеторговых сделок. Основные условия международных договоров по предоставлению инженерно-консультационных услуг	2
13	1	Лизинговые операции во внешнеторговой деятельности. Этапы заключения и реализации лизинговой внешнеторговой сделки. Международный лизинг и его унификация	2
14	1	Операции по международному туризму: сущность, виды и особенности. Транспортные операции и транспортные условия внешнеторговых сделок. Базисные транспортные условия поставки. Услуги, сопряженные с транспортными операциями. Значение и условия транспортного обслуживания внешнеторговых операций. Виды транспортных перевозок и транспортные технологии для обеспечения внешнеторговых сделок. Правовые основы международных перевозок отдельными видами транспорта. Международные конвенции и соглашения, регулирующие международные перевозки грузов и пассажиров	2
15	2	Соглашения с внешнеторговыми посредниками, их целесообразность. Необходимость использования внешнеторговых посредников и условия их работы на внешних рынках.	2
16	2	Виды посредников и посреднических услуг в международной торговле. Особенности договорных отношений с посредниками	2
17	2	Разработка экспортных и импортных контрактов на поставку и закупку машин и оборудования. Оценка экспортных возможностей предприятия. Подготовка условий проекта контракта на поставку готовой машинно-технической продукции.	2
18	2	Определение технических характеристик и качества продукции. Формула цены. Системная поставка современной наукоемкой продукции и специфика подготовки внешнеторговых контрактов.	2

5.2. Практические занятия, семинары

№ занятия	№ раздела	Наименование или краткое содержание практического занятия, семинара	Кол-во часов
1	1	Внешнеэкономические операции: сущность и виды. Понятие и виды внешнеторговых сделок и внешнеторговых операций. Основные и обеспечивающие виды международных коммерческих операций.	2

		Организация и техника проведение внешнеторговой сделки купли-продажи. Механизм реализации внешнеторговой сделки. Система изучения иностранных фирм во внешней торговле.	
2	1	Контрактное оформление международной торговой сделки. Понятие, виды и структура внешнеторгового контракта. Определение базисных условий поставки Инкотермс.	2
3	1	Подготовка и исполнение экспортных и импортных контрактов. Внешнеторговая документация, оформляющая исполнение коммерческой сделки	2
4	1	Понятие и основные виды внешнеторговых документов. Унификация и стандартизация документации согласно международным стандартам, правилам и принципам ВТО.	2
5	1	Международные бартерные операции. Понятие и особенности бартерных контрактов. Виды и характеристика международных бартерных сделок. Международные бартерные операции. Понятие и особенности бартерных контрактов. Виды и характеристика международных бартерных сделок	2
6	1	Операции по международному обмену инженерно-техническими услугами. Международный обмен лицензиями. Виды технологий. Правовая охрана технологий. Классификация форм передачи технологий. Содержание лицензионного соглашения. Инжиниринговые услуги как предмет внешнеторговых сделок. Основные условия международных договоров по предоставлению инженерно-консультационных услуг.	2
7	1	Лизинговые операции во внешнеторговой деятельности. Этапы заключения и реализации лизинговой внешнеторговой сделки. Международный лизинг и его унификация	2
8	1	Операции по международному туризму: сущность, виды и особенности. Транспортные операции и транспортные условия внешнеторговых сделок. Базисные транспортные условия поставки. Услуги, сопряженные с транспортными операциями. Значение и условия транспортного обслуживания внешнеторговых операций. Виды транспортных перевозок и транспортные технологии для обеспечения внешнеторговых сделок. Правовые основы международных перевозок отдельными видами транспорта. Международные конвенции и соглашения, регулирующие международные перевозки грузов и пассажиров	2
9	2	Соглашения с внешнеторговыми посредниками, их целесообразность. Необходимость использования внешнеторговых посредников и условия их работы на внешних рынках.	2
10	2	Виды посредников и посреднических услуг в международной торговле. Особенности договорных отношений с посредниками	2
11	2	Разработка экспортных и импортных контрактов на поставку и закупку машин и оборудования. Оценка экспортных возможностей предприятия. Подготовка условий проекта контракта на поставку готовой машинно-технической продукции.	2
12	2	Определение технических характеристик и качества продукции. Формула цены. Системная поставка современной наукоемкой продукции и специфика подготовки внешнеторговых контрактов.	2

5.3. Лабораторные работы

Не предусмотрены

5.4. Самостоятельная работа студента

Выполнение СРС

Подвид СРС	Список литературы (с указанием разделов, глав, страниц) / ссылка на ресурс	Семестр	Кол-во часов
Выполнение задания для самостоятельной работы по темам дисциплины (Контрольные задания)	ЭУМД 1 - https://urait.ru/bcode/519595 ЭУМД 2 - https://urait.ru/bcode/516974 ЭУМД 3 - https://urait.ru/bcode/511074 ЭУМД 4 - https://urait.ru/bcode/509648 ЭУМД 5 - https://urait.ru/bcode/517594 ЭУМД 6 - https://urait.ru/bcode/511221 ЭУМД 7 - https://urait.ru/bcode/519825 ЭУМД 8 - https://urait.ru/bcode/514979 ЭУМД 9 - https://urait.ru/bcode/512751 ЭУМД 10 - https://urait.ru/bcode/516511 ЭУМД 11 - https://urait.ru/bcode/517078	8	11
Подготовка к экзамену	ЭУМД 1 - https://urait.ru/bcode/519595 ЭУМД 2 - https://urait.ru/bcode/516974 ЭУМД 3 - https://urait.ru/bcode/511074 ЭУМД 4 - https://urait.ru/bcode/509648 ЭУМД 5 - https://urait.ru/bcode/517594 ЭУМД 6 - https://urait.ru/bcode/511221 ЭУМД 7 - https://urait.ru/bcode/519825 ЭУМД 8 - https://urait.ru/bcode/514979 ЭУМД 9 - https://urait.ru/bcode/512751 ЭУМД 10 - https://urait.ru/bcode/516511 ЭУМД 11 - https://urait.ru/bcode/517078	8	8,5
Подготовка к практическим занятиям (Тестирование №1, Тестирование №2, Тестирование №3, Тестирование №4)	ЭУМД 1 - https://urait.ru/bcode/519595 ЭУМД 2 - https://urait.ru/bcode/516974 ЭУМД 3 - https://urait.ru/bcode/511074 ЭУМД 4 - https://urait.ru/bcode/509648 ЭУМД 5 - https://urait.ru/bcode/517594 ЭУМД 6 - https://urait.ru/bcode/511221 ЭУМД 7 - https://urait.ru/bcode/519825 ЭУМД 8 - https://urait.ru/bcode/514979 ЭУМД 9 - https://urait.ru/bcode/512751 ЭУМД 10 - https://urait.ru/bcode/516511 ЭУМД 11 - https://urait.ru/bcode/517078	8	20

6. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации

Контроль качества освоения образовательной программы осуществляется в соответствии с Положением о балльно-рейтинговой системе оценивания результатов учебной деятельности обучающихся.

6.1. Контрольные мероприятия (КМ)

№ КМ	Се-местр	Вид контроля	Название контрольного мероприятия	Вес	Макс. балл	Порядок начисления баллов	Учитывается в ПА
1	8	Текущий контроль	Тестирование №1	0,2	20	Тестирование проводится на занятии с использованием электронной платформы Электронный ЮУрГУ. Студенты отвечают на ряд вопросов по изучаемой теме. При	экзамен

						оценивании результатов мероприятия используется балльно-рейтинговая система оценивания результатов учебной деятельности обучающихся (утверждена приказом ректора от 24.05.2019 г. № 179). Каждый правильный ответ оценивается в 1 балл. Неправильный ответ студента на вопрос, свидетельствующий о его неготовности к проводимому мероприятию, оценивается в 0 баллов. Максимальное количество баллов – 20. Весовой коэффициент мероприятия – 0,2.	
2	8	Текущий контроль	Тестирование №2	0,2	20	Тестирование проводится на занятии с использованием электронной платформы Электронный ЮУрГУ. Студенты отвечают на ряд вопросов по изучаемой теме. При оценивании результатов мероприятия используется балльно-рейтинговая система оценивания результатов учебной деятельности обучающихся (утверждена приказом ректора от 24.05.2019 г. № 179). Каждый правильный ответ оценивается в 1 балл. Неправильный ответ студента на вопрос, свидетельствующий о его неготовности к проводимому мероприятию, оценивается в 0 баллов. Максимальное количество баллов – 20. Весовой коэффициент мероприятия – 0,2.	экзамен
3	8	Текущий контроль	Тестирование №3	0,1	10	Тестирование проводится на занятии с использованием электронной платформы Электронный ЮУрГУ. Студенты отвечают на ряд вопросов по изучаемой теме. При оценивании результатов мероприятия используется балльно-рейтинговая система оценивания результатов учебной деятельности обучающихся (утверждена приказом ректора от 24.05.2019 г. № 179). Каждый правильный ответ оценивается в 1 балл. Неправильный ответ студента на вопрос, свидетельствующий о его неготовности к проводимому мероприятию, оценивается в 0 баллов. Максимальное количество баллов – 10. Весовой коэффициент мероприятия – 0,1.	экзамен
4	8	Текущий контроль	Тестирование №4	0,1	10	Тестирование проводится на занятии с использованием электронной платформы Электронный ЮУрГУ. Студенты отвечают на ряд вопросов по изучаемой теме. При оценивании результатов мероприятия используется балльно-рейтинговая система оценивания результатов учебной деятельности обучающихся (утверждена приказом ректора от 24.05.2019 г. № 179). Каждый правильный ответ оценивается в 1 балл. Неправильный ответ студента на вопрос, свидетельствующий о его	экзамен

						неготовности к проводимому мероприятию, оценивается в 0 баллов. Максимальное количество баллов – 10. Весовой коэффициент мероприятия – 0,1.	
5	8	Текущий контроль	Контрольная работа	0,4	40	Тестирование проводится на занятии с использованием электронной платформы Электронный ЮУрГУ. Студенты отвечают на ряд вопросов по изучаемой теме. При оценивании результатов мероприятия используется балльно-рейтинговая система оценивания результатов учебной деятельности обучающихся (утверждена приказом ректора от 24.05.2019 г. № 179). Каждый правильный ответ оценивается в 1 балл. Неправильный ответ студента на вопрос, свидетельствующий о его неготовности к проводимому мероприятию, оценивается в 0 баллов. Максимальное количество баллов – 40. Весовой коэффициент мероприятия – 0,4.	экзамен
6	8	Промежуточная аттестация	Итоговое тестирование	-	25	Тестирование студенты осуществляют на занятии, на базе платформы "Электронный ЮУрГУ". Студенту необходимо ответить на 25 тестовых вопросов. Время, отведенное на тестирование - 40 минут. При оценивании результатов мероприятия используется балльно-рейтинговая система оценивания результатов учебной деятельности обучающихся (утверждена приказом ректора от 24.05.2019 г. № 179). Правильный ответ на вопрос соответствует 1 баллу. Максимальное количество баллов – 25. Отлично: рейтинг обучающегося за мероприятие равен 85-100% соответствует 21-25 баллам. Хорошо: рейтинг 75-84% соответствует 19-20 баллам. Удовлетворительно: рейтинг 60-74% соответствует 15-18 баллам. Неудовлетворительно: рейтинг 0-59% соответствует 0-14 баллам.	экзамен

6.2. Процедура проведения, критерии оценивания

Вид промежуточной аттестации	Процедура проведения	Критерии оценивания
экзамен	На Экзамене происходит оценивание учебной деятельности обучающихся по дисциплине на основе полученных оценок за контрольно-рейтинговые мероприятия текущего контроля. При оценивании результатов учебной деятельности обучающегося по дисциплине используется балльно-рейтинговая система оценивания результатов учебной деятельности обучающихся (утверждена приказом ректора от 24.05.2019 г. № 179) Студент	В соответствии с пп. 2.5, 2.6 Положения

	<p>вправе прийти на промежуточную аттестацию (экзамен) для улучшения своего рейтинга и получить оценку с учетом текущего контроля и баллов за промежуточное испытание.</p> <p>Отлично: Величина рейтинга обучающегося по дисциплине 85-100%. Хорошо: Величина рейтинга обучающегося по дисциплине 75-84 %. Удовлетворительно: Величина рейтинга обучающегося по дисциплине 60-74 %. Неудовлетворительно: Величина рейтинга обучающегося по дисциплине 0-59%.</p>	
--	--	--

6.3. Паспорт фонда оценочных средств

Компетенции	Результаты обучения	№ КМ					
		1	2	3	4	5	6
УК-1	Знает: - виды и технологии внешнеторговых операций; - последовательность осуществления внешнеторговых организаций; - методы государственного регулирования и контроля внешнеторговой деятельности; - нормативно-правовую базу, регулирующую внешнеторговую деятельность на разных географических рынках; - принципы организации международного бизнеса в разных странах	+		+		+	+
УК-1	Умеет: - осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации в области организации и техники внешнеторговых операций	+		+		+	+
УК-1	Имеет практический опыт: - поиска, критического анализа и синтеза информации в области организации и техники внешнеторговых операций	+		+		+	+
ПК-9	Знает: - классификацию международных договоров в сфере внешнеэкономической деятельности; - принципы документооборота внешнеторговых сделок; - правила оформления документации по внешнеторговому контракту и условия внешнеторгового контракта		+		+	+	+
ПК-9	Умеет: - осуществлять взаимодействие с участниками внешнеторгового контракта; - составлять проект внешнеторгового контракта; - оформлять документацию по внешнеэкономической деятельности и внешнеторговый контракт в соответствии с требованиями международных актов и локального законодательства отдельных стран и регионов		+		+	+	+
ПК-9	Имеет практический опыт: - поиска и анализ информации о потенциальных партнерах на внешних рынках; - разработки условий внешнеэкономических соглашений, договоров и контрактов; - осуществления организационного сопровождения участия предприятия в исполнении обязательств по внешнеторговому контракту		+		+	+	+

Типовые контрольные задания по каждому мероприятию находятся в приложениях.

7. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

Печатная учебно-методическая документация

а) основная литература:

Не предусмотрена

б) дополнительная литература:

Не предусмотрена

в) отечественные и зарубежные журналы по дисциплине, имеющиеся в библиотеке:

1. Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Экономика и менеджмент науч. журн. Юж.-Урал. гос. ун-т; ЮУрГУ журнал. - Челябинск, 2007-
2. Вестник Российской таможенной академии : журнал / Государственное казенное образовательное учреждение Высшего образования "Российская таможенная академия". - М., 2007-. -

г) методические указания для студентов по освоению дисциплины:

1. Organization and technique of foreign trade operations / Организация и техника внешнеторговых операций / составители Г.М. Грейз, Ю.С. Якунина. – Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2022. – 16 с.

из них: учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студента:

1. Organization and technique of foreign trade operations / Организация и техника внешнеторговых операций / составители Г.М. Грейз, Ю.С. Якунина. – Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2022. – 16 с.

Электронная учебно-методическая документация

№	Вид литературы	Наименование ресурса в электронной форме	Библиографическое описание
1	Основная литература	Образовательная платформа Юрайт	Кузнецова, Г. В. Международная торговля товарами и услугами : учебник и практикум для вузов / Г. В. Кузнецова, Г. В. Подбиралина. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 720 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13547-3. — URL : https://urait.ru/bcode/519595
2	Основная литература	Образовательная платформа Юрайт	Дерен, В. И. Экономика и международный бизнес : учебник и практикум для вузов / В. И. Дерен, А. В. Дерен. — 3-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 326 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14389-8. — URL : https://urait.ru/bcode/516974
3	Основная литература	Образовательная платформа Юрайт	Международная торговля : учебник для вузов / Р. И. Хасбулатов [и др.] ; под общей редакцией Р. И. Хасбулатова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 405 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-05486-6. — URL : https://urait.ru/bcode/511074
4	Основная литература	Образовательная платформа Юрайт	Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для вузов / А. А. Вологдин. — 7-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 420 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15767-3. — URL : https://urait.ru/bcode/509648
5	Дополнительная литература	Образовательная платформа Юрайт	Ступникова, Л. В. Английский язык в международном бизнесе. English in international business activities : учебное пособие для вузов / Л. В. Ступникова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 216 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-11015-9. — URL : https://urait.ru/bcode/517594
6	Дополнительная	Образовательная	Купцова, А. К. Английский язык для менеджеров и

	литература	платформа Юрайт	логистов (B1-C1) : учебник и практикум для вузов / А. К. Купцова, Л. А. Козлова, Ю. П. Волынец ; под общей редакцией А. К. Купцовой. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 355 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-08147-3. — URL : https://urait.ru/bcode/511221
7	Дополнительная литература	Образовательная платформа Юрайт	Эмирова, А. Е. Международная логистика : учебное пособие для вузов / А. Е. Эмирова, Н. Д. Эмиров. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 173 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14927-2. — URL : https://urait.ru/bcode/519825
8	Дополнительная литература	Образовательная платформа Юрайт	Новикова, С. А. Таможенное дело и таможенное регулирование в ЕАЭС : учебник для вузов / С. А. Новикова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 376 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13542-8. — URL : https://urait.ru/bcode/514979
9	Дополнительная литература	Образовательная платформа Юрайт	Попова, Л. И. Технологии таможенного контроля : учебное пособие для вузов / Л. И. Попова. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 256 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-09009-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/512751
10	Дополнительная литература	Образовательная платформа Юрайт	Севастьянов, Д. В. Страноведение и международный туризм : учебник для вузов / Д. В. Севастьянов. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 317 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-08873-1. — URL : https://urait.ru/bcode/516511
11	Дополнительная литература	Образовательная платформа Юрайт	Мошняга, Е. В. Английский язык для изучающих туризм (A2-B1+) : учебное пособие для среднего профессионального образования / Е. В. Мошняга. — 6-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 267 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-11164-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/517078

Перечень используемого программного обеспечения:

1. Microsoft-Windows(бессрочно)
2. Microsoft-Office(бессрочно)

Перечень используемых профессиональных баз данных и информационных справочных систем:

1. -The Cambridge Crystallographic Data Centre(31.12.2023)

8. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Вид занятий	№ ауд.	Основное оборудование, стенды, макеты, компьютерная техника, предустановленное программное обеспечение, используемое для различных видов занятий
Контроль	118	Стол компьютерный на металлокаркасе, цвет: молочный (90x60x75 см) -

самостоятельной работы	(36)	20 шт. Стол преподавателя на металлокаркасе, цвет: молочный, размеры: (140x60x75 см) - 1 шт. Стол для переговоров на металлокаркасе, цвет: молочный (160x80x75) - 2 шт. Кресло «бюрократ» СН-250-V/KRIT-GREEN на полозьях зелёный искусственная кожа (910x410x620) – 29 шт. Моноблок DK , модель Defaultstrng, компьютер на базе x64, процессор IntelCorei30-10100 CPU @3.60GHz, 3600 МГц 222Gb/ОЗУ (RAM) 8Gb - 21 шт. Таблица «Азбука товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского Экономического союза» - 1 шт. Таблица «Этапы организации автомобильной перевозки» - 1 шт. Таблица «Инкотермс 2020 место доставки и момент перехода рисков» - 1 шт. Интерактивная панель LumienLMP7501elru, дисплей 75” - 1 шт.
Самостоятельная работа студента	118 (36)	Стол компьютерный на металлокаркасе, цвет: молочный (90x60x75 см) - 20 шт. Стол преподавателя на металлокаркасе, цвет: молочный, размеры: (140x60x75 см) - 1 шт. Стол для переговоров на металлокаркасе, цвет: молочный (160x80x75) - 2 шт. Кресло «бюрократ» СН-250-V/KRIT-GREEN на полозьях зелёный искусственная кожа (910x410x620) – 29 шт. Моноблок DK , модель Defaultstrng, компьютер на базе x64, процессор IntelCorei30-10100 CPU @3.60GHz, 3600 МГц 222Gb/ОЗУ (RAM) 8Gb - 21 шт. Таблица «Азбука товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского Экономического союза» - 1 шт. Таблица «Этапы организации автомобильной перевозки» - 1 шт. Таблица «Инкотермс 2020 место доставки и момент перехода рисков» - 1 шт. Интерактивная панель LumienLMP7501elru, дисплей 75” - 1 шт.
Практические занятия и семинары	118 (36)	Стол компьютерный на металлокаркасе, цвет: молочный (90x60x75 см) - 20 шт. Стол преподавателя на металлокаркасе, цвет: молочный, размеры: (140x60x75 см) - 1 шт. Стол для переговоров на металлокаркасе, цвет: молочный (160x80x75) - 2 шт. Кресло «бюрократ» СН-250-V/KRIT-GREEN на полозьях зелёный искусственная кожа (910x410x620) – 29 шт. Моноблок DK , модель Defaultstrng, компьютер на базе x64, процессор IntelCorei30-10100 CPU @3.60GHz, 3600 МГц 222Gb/ОЗУ (RAM) 8Gb - 21 шт. Таблица «Азбука товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского Экономического союза» - 1 шт. Таблица «Этапы организации автомобильной перевозки» - 1 шт. Таблица «Инкотермс 2020 место доставки и момент перехода рисков» - 1 шт. Интерактивная панель LumienLMP7501elru, дисплей 75” - 1 шт.
Экзамен	118 (36)	Стол компьютерный на металлокаркасе, цвет: молочный (90x60x75 см) - 20 шт. Стол преподавателя на металлокаркасе, цвет: молочный, размеры: (140x60x75 см) - 1 шт. Стол для переговоров на металлокаркасе, цвет: молочный (160x80x75) - 2 шт. Кресло «бюрократ» СН-250-V/KRIT-GREEN на полозьях зелёный искусственная кожа (910x410x620) – 29 шт. Моноблок DK , модель Defaultstrng, компьютер на базе x64, процессор IntelCorei30-10100 CPU @3.60GHz, 3600 МГц 222Gb/ОЗУ (RAM) 8Gb - 21 шт. Таблица «Азбука товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского Экономического союза» - 1 шт. Таблица «Этапы организации автомобильной перевозки» - 1 шт. Таблица «Инкотермс 2020 место доставки и момент перехода рисков» - 1 шт. Интерактивная панель LumienLMP7501elru, дисплей 75” - 1 шт.
Лекции	118 (36)	Стол компьютерный на металлокаркасе, цвет: молочный (90x60x75 см) - 20 шт. Стол преподавателя на металлокаркасе, цвет: молочный, размеры: (140x60x75 см) - 1 шт. Стол для переговоров на металлокаркасе, цвет: молочный (160x80x75) - 2 шт. Кресло «бюрократ» СН-250-V/KRIT-GREEN на полозьях зелёный искусственная кожа (910x410x620) – 29 шт. Моноблок DK , модель Defaultstrng, компьютер на базе x64, процессор IntelCorei30-10100 CPU @3.60GHz, 3600 МГц 222Gb/ОЗУ (RAM) 8Gb - 21 шт. Таблица «Азбука товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского Экономического союза» - 1 шт. Таблица

		«Этапы организации автомобильной перевозки» - 1 шт. Таблица «Инкотермс 2020 место доставки и момент перехода рисков» - 1 шт. Интерактивная панель LumienLMP7501elru, дисплей 75" - 1 шт.
Пересдача	118 (36)	Стол компьютерный на металлокаркасе, цвет: молочный (90x60x75 см) - 20 шт. Стол преподавателя на металлокаркасе, цвет: молочный, размеры: (140x60x75 см) - 1 шт. Стол для перегогов на металлокаркасе, цвет: молочный (160x80x75) - 2 шт. Кресло «бюрократ» CH-250-V/KRIT-GREEN на полозьях зелёный искусственная кожа (910x410x620) – 29 шт. Моноблок DK , модель Defaultstrng, компьютер на базе x64, процессор IntelCorei30-10100 CPU @3.60GHz, 3600 МГц 222Gb/ОЗУ (RAM) 8Gb - 21 шт. Таблица «Азбука товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского Экономического союза» - 1 шт. Таблица «Этапы организации автомобильной перевозки» - 1 шт. Таблица «Инкотермс 2020 место доставки и момент перехода рисков» - 1 шт. Интерактивная панель LumienLMP7501elru, дисплей 75" - 1 шт.